DIPROM
กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม
DEPARTMENT OF INDUSTRIAL PROMOTION

กิจกรรมสร้างเครือข่าย เชื่อมโยงอุตสาหกรรมเพื่อรองรับนิคมฯ SME

SME อาหารและเกษตรแปรรูปจับคู่ธุรกิจกับบริษัทใหญ่
เปิดโอกาสเป็น Supplier เชื่อมธุรกิจ
สู่ซัพพลายเชนระดับสากล



ข้อมูลบริษัทและข้อเสนอหลัก

Company Overview

บริษัท เบนส์เวล คอร์ปอเรชั่น จำกัด
เสนอ สินค้าอาหารทดแทนมื้ออาหาร ชนิดผงชงดื่ม

ข้อมูลบริษัท

129/38 ม.4 ต.อ้อมน้อย อ.กระทุ่มแบน จ.สมุทรสาคร
74130 ประสบการณ์ดำเนินธุรกิจ 22 ปี

ประเภทธุรกิจ

ผู้ผลิต / ผู้จัดจำหน่าย

ลูกค้าและอุตสาหกรรมที่ให้บริการ

กลุ่มอุตสาหกรรมอาหาร / กลุ่มลูกค้าหลัก ได้แก่ ร้านสุขภาพ
ร้านยา โรงพยาบาล ศูนย์ดูแลผู้ป่วย

ข้อเสนอหลักต่อบริษัทผู้ซื้อ

บริษัท เบนส์เวล คอร์ปอเรชั่น จำกัด เป็นผู้ผลิตอาหารชนิดผง
เพื่อสุขภาพ อาหารเสริม เวย์โปรตีน ผลิตภัณฑ์ต่อยอดนวัตกรรม และ
อาหารทางการแพทย์
สำหรับกลุ่มที่สนใจด้านสารอาหาร โภชนาการ ด้านสุขภาพ
เชี่ยวชาญด้านการวิจัยสินค้านวัตกรรมโภชนาการอาหารเกี่ยวกับสุขภาพ
พร้อมรองรับงาน ประเภท ผลิต / OEM





สินค้า บริการ และขอบเขตงาน

Products, Services & Scope of Supply

สิ่งที่ผู้ซื้อสามารถจัดซื้อหรือว่าจ้างจากบริษัทได้



นูตร้าเวล เอ็มเอฟ

สเปกหลัก: สารอาหารครบ5หมู่ โปรตีนสูง โซเดียมต่ำ มีแคลเซี่ยมและโอเมก้า 3 ชง 2ช้อน ในน้ำเย็น-อุ่น ดื่มแทนมื้ออาหาร ได้ทั้งบุคคลทั่วไป ผู้สูงอายุ หรือให้อาหารทางสายในผู้ป่วยติดเตียง ดื่มได้ตามมาตรฐาน
เสนอเป็นสินค้า รับOEM หรือนำไปต่อยอดพัฒนาเป็นผลิตภัณฑ์อื่นได้ตามข้อกำหนดอย.



นูตร้าเวล พีพี

สเปกหลัก สารอาหารครบ5หมู่ โปรตีนสูงจากพืช อินทรีย์ล้วน โอเมก้า3จากเมล็ดแฟลก มีใยอาหารทั้งชนิดละลายน้ำและ ไม่ละลายน้ำ
ชง 2 ช้อนในน้ำเย็น-อุ่น ดื่มแทนมื้ออาหาร ได้ทั้งทุกเพศวัย และผู้ไม่ต้องการสารอาหารจากสัตว์
เสนอเป็นสินค้า รับOEM หรือนำไปต่อยอดพัฒนาเป็นผลิตภัณฑ์อื่นได้ตามข้อกำหนดอย.



โปรแมกซ์ เวย์ แกรโนล่า

สเปกหลัก:ผลิตจาก เวย์โปรตีนไอโซเลทคุณภาพสูง ให้โปรตีน 10 กรัมต่อซอง และอุดมด้วย กรดอะมิโนสายโซ่กิ่ง (BCAAs) พร้อมเสริม พรีไบโอติกไฟเบอร์ และ เชื้อจุลินทรีย์โพรไบโอติกสูงถึง 52.5ล้านตัว/ซอง ผสานผลไม้อบแห้งคัดสรร รับประทานได้ทันทีหรือ โรยบนข้าวสวย ข้าวต้ม ก๋วยเตี๋ยว โยเกิร์ต ซีเรียล สลัด สมูทที ไอศกรีม ของหวาน หรืออาหารเมนูโปรดอื่น ๆ เพื่อเพิ่มโปรตีนคุณค่าทางโภชนาการ
เสนอเป็นสินค้า เป็นส่วนผสม ทำ OEM ร่วมพัฒนา

ข้อจำกัดของงานที่รับได้

ไม่มีน้ำตาลเป็นส่วนประกอบ ไม่เหมาะแก่ผู้แพ้ผลิตภัณฑ์จากปลา นม และถั่วเหลือง



ความเหมาะสมกับความต้องการของผู้ซื้อ

Buyer Needs & Proposed Solution

[โจทย์จากผู้ซื้อ] หรือ [ความต้องการที่คาดว่าจะตอบโจทย์]

ความต้องการของผู้ซื้อ	สิ่งที่ SME เสนอ	ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ
ระยะเวลาการส่งมอบสินค้า	ภายใน 30วันหลังจากได้รับคำสั่งซื้อเฉพาะครั้งแรก และสามารถส่งมอบได้ภายใน 10วัน ในกรณีมีการส่งแผนล่วงหน้า	สร้างความมั่นใจในการส่งมอบสินค้า และสามารถเพิ่มกำลังผลิตได้อีกเท่าตัวกรณีต้องการ
การควบคุณภาพ	การตรวจสอบคุณภาพวัตถุดิบทุกรายการ เก็บรักษาในอุณหภูมิกำหนด ตรวจสอบและสุ่มตัวอย่างขณะผลิต ระบบGMPรับรอง	การทำงานป็นขั้นตอน เป็นระบบ ได้สินค้าที่สม่ำเสมอ และคุณภาพคงที่
การตรวจสอบย้อนกลับ	บันทึกการรับและเบิกวัตถุดิบ ระบุรุ่นและวันที่ผลิตชัดเจน บันทึกจำนวนและสถานที่ผู้รับทุกครั้ง	พบปัญหา สามารถตรวจย้อนได้จากจุดที่ซื้อไป วันที่รับและจำนวนรุ่นที่รับ นำมาเช็คกับข้อมูลบองบริษัทอีกครั้ง เพื่อตรวจสอบถึงบันทึกการผลิตและวัตถุดิบที่ใช้หาสาเหตุที่เป็นไปได้

ข้อมูลที่ต้องทราบเพิ่มก่อนเสนอราคา

ชื่อสินค้า ปริมาณที่สั่งซื้อ รูปแบบความต้องการสินค้า กำหนดส่ง สถานที่ส่งมอบ

หากยังไม่ได้รับโจทย์ ให้ใช้ช่วง Business Matching ตรวจสอบความต้องการจริง



จุดเด่นและคุณค่าที่แตกต่าง

Competitive Strengths

จุดเด่นที่เกี่ยวข้องกับผู้ซื้อ พร้อมหลักฐานประมาณ 3 ข้อ

01

สารอาหารครบถ้วน
นูตร้าเวล เอ็มเอฟ/นูตร้าเวล พีพี

หลักฐาน

ผลวิเคราะห์แลปที่ได้รับการรับรองจาก อย.

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

ด้านสุขภาพที่ดีขึ้น

02

ดีจริงต่อสุขภาพ
โปรแมกเวย์แกรโนล่า

หลักฐาน

อ้างอิงสายพันธุ์แบคทีเรียที่ดีต่อสุขภาพลำไส้

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

ด้านสุขภาพที่ดีขึ้น

03

ไม่เติมน้ำตาล ไม่มีแลคโตส ไม่มีกลูเตนท์
นูตร้าเวล เอ็มเอฟ/นูตร้าเวล พีพี
หลักฐาน

ผลวิเคราะห์แลปที่ได้รับการรับรองจาก อย.

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

ลดความเสี่ยงต่อการแพ้อาหาร



ระบบควบคุมคุณภาพและมาตรฐาน

Quality Assurance & Standards

การควบคุมคุณภาพ การรับรอง และผลลัพธ์ที่ตรวจสอบได้

การควบคุมคุณภาพ

วัตถุดิบ: ตรวจสอบเอกสารCoA การภาพสินค้า และสุ่มตรวจ
ระหว่างผลิต: ตรวจวัตถุดิบ-สุ่มตย.ขณะผลิต – สุ่มตย.หลังผลิต-สุมตย.ขณะเก็บรักษา
ก่อนส่งมอบ: ตรวจสภาพบรรจุ ตรวจกายภาพสินค้า
ล็อตและการย้อนกลับ: FIFO
ข้อร้องเรียน: รับคำร้อง ตรวจย้อนกลับ วิเคราะห์สาเหตุ สรุปและสรุปดำเนินการ

ผลลัพธ์ด้านคุณภาพ

อัตราของเสีย / คืนสินค้า: 0.5-1%
ผลทดสอบ: ตรวจคุณภาพสินค้าปีละครั้งตามเงื่อนไขGMP
ผลตรวจประเมินลูกค้า: ผ่านศูนย์บริษัท

มาตรฐานและการรับรอง

มาตรฐาน / ข้อกำหนด	สินค้าหรือกระบวนการที่ครอบคลุม	สถานะ	หลักฐาน
GMP	โรงงานและการผลิต	ได้รับแล้ว	BSI / CDX732069 / 12-9-2069
FDA / Halal	ทุกผลิตภัณฑ์	ได้รับแล้ว	Thai FDA
อายุการเก็บรักษาผลิตภัณฑ์	Slimwell MF	ผ่าน	**Innovative Food Laboratory for Industry เลขที่** 69/492 วันที่ 28-09-2569]



ผลงานและประสบการณ์ที่เกี่ยวข้อง

Relevant Track Record

กรณีศึกษาที่ใกล้เคียงกับงานที่เสนอ 1–2 กรณี

อาหารทางการแพทย์
โรงพยาบาล ร้านยา ผู้ผลิตอาหารสุขภาพ /
อาหารแทนมื้ออาหารเพื่อสุขภาพ

โจทย์ลูกค้า: การลดน้ำหนัก ลดเมตาโบลิคซินโดรม
งานที่ดำเนินการ: ผู้ป่วยน้ำหนักเกิน ความดัน ไขมันและน้ำตาลในเลือดสูง / 110คน / ระยะเวลา 12สัปดาห์
ข้อกำหนดที่ทำได้: ดื่ม2มื้อ/วัน ตรวจเลือดทุก2สัปดาห์
ผลลัพธ์: ลดน้ำหนัด ลดรอบเอว ลดความดัน ไขมันเลวและน้ำตาลในเลือดลง
หลักฐาน: : Chaiyasoot et al., Nutrition & Diabetes (2018), DOI: 10.1038/s41387-018-0034-0

ประสบการณ์ส่งออก: “ยังไม่มี”







กำลังการผลิตและความพร้อมรองรับงาน

Production Capacity & Operational Readiness

ประเภทสินค้าและเงื่อนไขที่ใช้คำนวณ: [ระบุสินค้า / กะ / จำนวนวันทำงาน]

รายการ	ข้อมูล SME
กำลังการผลิตรวม	7,500หน่วย/ เดือน
กำลังที่พร้อมรับงานใหม่	15,000หน่วย /เดือน
ระยะเวลาจัดทำตัวอย่าง	5 วันทำการ
ระยะเวลาผลิตหลังยืนยันคำสั่งซื้อ	30-45 วันทำการ กรณีการสั่งซื้อเฉพาะครั้ง
ปริมาณสั่งซื้อขั้นต่ำ	120ถุง 625กล่อง 160กล่อง
ระยะเวลาเมื่อเพิ่มกำลังผลิต	15-30 วัน / เดือน

ทรัพยากรและความพร้อม

โรงงาน / เครื่องจักร: พร้อม
บุคลากร / ทักษะ: พร้อม
ปริมาณงานใช้อยู่: 2500หน่วย/เดือน
แผนเพิ่มกำลัง: ปรับปรุงเครื่องจักร/เพิ่มพนักงาน
วัตถุดิบ/ผู้รับจ้างช่วง: พร้อม
เงินทุนหมุนเวียน: พร้อม









ระบบ Logistics และการส่งมอบ

Logistics & Delivery Capability

สมุทรสาคร / ประเทศที่รองรับ: ประเทศไทย

การจัดเก็บและบรรจุ

พื้นที่ / สต็อก: FIFO
บรรจุภัณฑ์: ชั้นนอกกล่อง ชั้นในฟอยล์
เงื่อนไขพิเศษ: อุณหภูมิปกติ แห้ง ไม่ถูกแสง
ฉลาก / ล็อต / เอกสาร: ครบ

การขนส่งและส่งมอบ

วิธีขนส่ง : โดยบริษัท บริษัทขนส่ง
พื้นที่ / ความถี่จัดส่ง: ทั่วประเทศ /ทุกวัน
การติดตามสถานะ: โทร - เลขอ้างอิงขนส่ง
ส่งมอบตรงเวลา: 98% / 12 เดือน

ความต่อเนื่องในการส่งมอบ

แผนสำรอง: สำรองแหล่งวัตถุดิบ-เครื่องจักร-บริษัทขนส่ง
แจ้งปัญหา / ประสานงาน: โทรตรง อีเมล์ ไลน์
คืนสินค้า / เคลม: แจ้งเคลมเป็นเอกสารพร้อมสาเหตุและหลักฐานชัดเจน-รับเรื่องตรวจสอบ-สรุปและเสนอออนวทางแก้ไข
ส่งออก / เงื่อนไขส่งมอบ: MOQ, payment term, ex-work, validity, delivery, documents required. Etc.

ระยะเวลารวมจนผู้ซื้อได้รับสินค้า

ระยะเวลาผลิต

30-45 วัน หลังยืนยันการสั่งซื้อแบบเฉพาะครั้ง

ระยะเวลาขนส่ง

45-60 วันทำการ / เส้นทาง / เงื่อนไข



เงื่อนไขทางการค้าและการบริการ

Commercial Terms & Customer Support

กรอบเบื้องต้นสำหรับเริ่มเจรจาและจัดทำข้อเสนอ

หัวข้อ	เงื่อนไข / ข้อมูล SME
การเสนอราคา	[ข้อมูลที่ต้องใช้ / วิธีคำนวณ / ระยะเวลาทำใบเสนอราคา]
ปัจจัยที่มีผลต่อราคา	[ปริมาณ / สูตร / บรรจุภัณฑ์ / ค่าขนส่ง / ต้นทุนวัตถุดิบ]
ค่าใช้จ่ายเริ่มต้น	ตัวอย่าง (กรณีใช้สินค้าที่มีอยู่เดิม)
การชำระเงินและเครดิต	[เงื่อนไขที่รองรับ]
การรับประกันและบริการ	ภายใต้ภาชนะไม่ฉีกขาด อากาศไม่เข้า / สภาวะการเก็บ / แจ้งไม่เกิน30วันหลังส่งมอบ / รับเปลี่ยนสินค้ากรณีพิสูตรทราบสาเหตุจากบริษัท
ความลับและสิทธิในผลงาน	เครื่องหมายการค้า / อนุสิทธิบัตรขบวนการผลิต

ผู้ประสานงาน

เดือนเพ็ญ / ผู้จัดการ / 0946480550 / benswell@hotmail.com

ระยะเวลาตอบกลับ

3 วันทำการ

หากสเปกยังไม่ครบ: “เสนอราคาหลังได้รับข้อกำหนดและปริมาณสั่งซื้อ”

ข้อเสนอความร่วมมือและขั้นตอนถัดไป

Partnership Proposal & Next Steps

เริ่มต้นความร่วมมือกับ [บริษัทผู้ซื้อ / Big Brother]

“บริษัทพร้อมเริ่มต้นด้วย การเสนอตัวอย่างสินค้า สำหรับ [สินค้า/บริการ] โดยขอรับ [ข้อมูลที่จำเป็น] เพื่อจัดทำ [ตัวอย่าง/ข้อเสนอ/ใบเสนอราคา] ภายใน [ระยะเวลา]”



รูปแบบเริ่มต้น

ส่งตัวอย่าง

ข้อมูลที่ต้องการจากผู้ซื้อ

วัตถุประสงค์ในการนำไปใช้งาน / ปริมาณ / กำหนดส่ง / ข้อกำหนดอื่น

ผู้รับผิดชอบและช่องทางติดต่อ

เดือนเพ็ญ / ผู้จัดการ / 0946480550 / benswell@hotmail.com