DIPROM
กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม
DEPARTMENT OF INDUSTRIAL PROMOTION

กิจกรรมสร้างเครือข่าย เชื่อมโยงอุตสาหกรรมเพื่อรองรับนิคมฯ SME

SME อาหารและเกษตรแปรรูปจับคู่ธุรกิจกับบริษัทใหญ่
เปิดโอกาสเป็น Supplier เชื่อมธุรกิจ
สู่ซัพพลายเชนระดับสากล



ข้อมูลบริษัทและข้อเสนอหลัก

Company Overview

ภักดีบดินทร์ / Phamwell พร้อมเสนอวัตถุดิบ Wolffia B2B

ข้อมูลบริษัท

253 ม.11 ต.เขาฉกรรจ์ อ.เขาฉกรรจ์ จ.สระแก้ว 27000
ฟาร์มประมาณ 7 ไร่ | ปีเริ่มธุรกิจ: 2568

ประเภทธุรกิจ

เพาะเลี้ยงไข่ผำ (Wolffia globosa) / แปรรูปอบแห้งและผง
พัฒนาผลิตภัณฑ์ภายใต้แบรนด์ Phamwell

ลูกค้าและอุตสาหกรรมที่ให้บริการ

ผู้ผลิตอาหารและเครื่องดื่ม • คาเฟ่ • ร้านอาหาร • โรงแรม
ผู้จำหน่ายวัตถุดิบ B2B และคู่ค้าส่งออก

ข้อเสนอหลักต่อบริษัทผู้ซื้อ

**“เรานำไข่ผำไทยจากฟาร์มและเครือข่ายผู้ผลิต
มาพัฒนาเป็นวัตถุดิบผงและไข่ผำอบแห้งสำหรับธุรกิจอาหาร
พร้อมเอกสารสเปก/ผลทดสอบเพื่อประเมินการจัดซื้อ”**





สินค้า บริการ และขอบเขตงาน

Products, Services & Scope of Supply

ผลิตภัณฑ์หลักในกลุ่มวัตถุดิบไข่ผำ / Wolffia Ingredients



Phamwell Pure Wolffia Powder

ผงไข่ผำ 100% • กล่อง 2.5 กรัม × 30 ซอง
ใช้เป็นส่วนผสมอาหาร/เครื่องดื่ม
จำหน่ายสินค้าแบรนด์ • ทดลองสูตร B2B
สเปกแต่ละรูปแบบต้องตรวจยืนยัน



PDD Wolffia Powder — 50 g

ผงไข่ผำอบแห้งบดละเอียด 50 กรัม
สำหรับคาเฟ่ / ร้านอาหาร / ผู้ผลิตอาหาร
เสนอสินค้าเดิมและทดลองพัฒนาเมนู
การปรับบรรจุภัณฑ์ประเมินเป็นกรณี



PDD Dried Wolffia — 50 g

ไข่ผำอบแห้งชนิดไม่บด 50 กรัม
สำหรับโรยหน้าอาหาร / ผสมเมนู
บรรจุภัณฑ์จริงที่ใช้ในช่องทาง B2B
กำหนด MOQ/ระยะส่งมอบตามคำสั่งซื้อ

ข้อจำกัดของงานที่รับได้

รายการเพิ่มเติม: เครื่องดื่มผง Wolffia Coconut Water และ Wolffia Oat Milk; งานพัฒนาสูตร/ฉลากเฉพาะโครงการต้องประเมิน



ความเหมาะสมกับความต้องการของผู้ซื้อ

Buyer Needs & Proposed Solution

ความต้องการที่คาดว่าจะตอบโจทย์ (รอรับสเปกจากผู้ซื้อจริง)

ความต้องการของผู้ซื้อ	สิ่งที่ **Phamwell** เสนอ	ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ
วัตถุดิบพืชพร้อมใช้	ผงไข่ผำ 100% / ไข่ผำอบแห้ง	ทดลองสูตรได้โดยไม่ต้องเตรียมไข่ผำสด
มีสเปกและหลักฐานตรวจสอบ	TDS และผลตรวจแล็บที่เกี่ยวข้อง	ใช้ประเมินเกณฑ์คุณภาพก่อนการจัดซื้อ
ต่อยอดเป็นสินค้าใหม่	ทดลองรูปแบบผงและชนิดอบแห้ง	ขยายทางเลือกเมนูและผลิตภัณฑ์ ตามผลทดลองจริง

ข้อมูลที่ต้องทราบเพิ่มก่อนเสนอราคา

ต้องทราบ: รูปแบบสินค้า • ค่าสเปก/ข้อกำหนดแล็บ • ปริมาณ/เดือน • ตลาดปลายทาง • สถานที่รับมอบ



จุดเด่นและคุณค่าที่แตกต่าง

Competitive Strengths

3 จุดแข็งที่มีข้อมูลบริษัทและหลักฐานสนับสนุน

01

มีฟาร์มไข่ผำต้นน้ำ

หลักฐาน

ฟาร์มสระแก้ว ~7 ไร่
ผลิตผำสดราว 1.0–1.3 ตัน/เดือน

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

เห็นแหล่งวัตถุดิบและวางแผนพัฒนา
มาตรฐานผำตามโจทย์ลูกค้า

ข้อมูลการผลิตบริษัท ณ ปี 2569

02

เชื่อมเครือข่าย 5 ภูมิภาค

หลักฐาน

ศักยภาพผลิตผำแห้งรวม ~700 กก./เดือน
(ฟาร์ม 50 + พันธมิตร 650 กก.)

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

เพิ่มทางเลือกวัตถุดิบ/การขยายกำลัง
โดยต้องตรวจคิวและสเปกจริง

ข้อมูลเครือข่าย ณ ต.ค. 2569

03

มีคำสั่งซื้อ B2B จริง

หลักฐาน

PO วันที่ 9 ต.ค. 2569
PDD 50 กรัม รวม 20 ซอง

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

มีกรณีธุรกิจให้ผู้ซื้อประเมิน
ก่อนทดลองออร์เดอร์ขนาดใหญ่

ใบสั่งซื้อบริษัท / มูลค่า 5,600 บาท

หมายเหตุ: ตัวเลขกำลังผลิตเครือข่ายเป็นศักยภาพรวม ไม่ใช่กำลังที่พร้อมจองได้ทั้งหมด



ระบบควบคุมคุณภาพและมาตรฐาน

Quality Assurance & Standards

การควบคุมคุณภาพ การรับรอง และผลลัพธ์ที่ตรวจสอบได้

การควบคุมคุณภาพ

วัตถุดิบ: กำหนดเกณฑ์ตามเอกสาร TDS
ระหว่างผลิต: ตรวจติดตามตามขั้นตอนของแต่ละสินค้า
ก่อนส่งมอบ: ตรวจสเปกและผลตรวจที่เกี่ยวข้อง
ล็อต: ใช้รหัสล็อตบนเอกสารผลทดสอบ
ร้องเรียน: ตรวจสอบและตกลงวิธีแก้ไขร่วมกับผู้ซื้อ

ผลลัพธ์ด้านคุณภาพ

ข้อมูลคุณภาพอ้างอิง: TDS-PBD-WFP-001 v1.2
ผลตรวจ ALS Lot 2628448
ตัวอย่างผลความชื้น 6.79 กรัม/100 กรัม
ข้อมูลคืนสินค้า/ประเมินลูกค้าย้อนหลัง 12 เดือน:
ยังไม่ได้รวบรวมเพื่อยืนยัน

มาตรฐานและการรับรอง

มาตรฐาน / ข้อกำหนด	สินค้า / กระบวนการ	สถานะ	หลักฐาน
TDS / สเปกสินค้า	Dried Wolffia Powder 100%	มีเอกสาร	TDS-PBD-WFP-001 v1.2
การรับรอง/ใบอนุญาต	GAP / อย. / Halal (เฉพาะขอบเขตจริง)	รอตรวจเลข/วันหมดอายุ	แนบสำเนาก่อนยืนยัน
ผลทดสอบห้องแล็บ	ผงไข่ผำ ตามล็อตที่ทดสอบ	มีผลตรวจอ้างอิง	ALS Lot 2628448

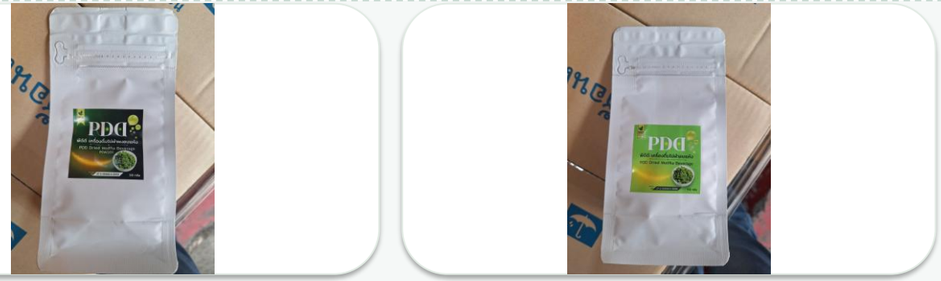
แยกเอกสาร TDS, ผลทดสอบรายล็อต และใบรับรองตามสถานที่/ผลิตภัณฑ์ อย่าใช้แทนกัน



ผลงานและประสบการณ์ที่เกี่ยวข้อง

Relevant Track Record

ตัวอย่างคำสั่งซื้อ B2B และการนำไปใช้พัฒนาเมนู



กรณี 1: คำสั่งซื้อผ่านช่องทาง B2B

โจทย์: วัตถุดิบไข่ผำสำหรับธุรกิจอาหาร
งาน: PDD 50 กรัม ชนิดผง 10 + อบแห้ง 10 ซอง
ผลลัพธ์: มี PO ลงวันที่ 9 ต.ค. 2569
มูลค่า PO 5,600 บาท (ส่งมอบแล้ว)
หลักฐาน: ใบสั่งซื้อเลขที่ตามเอกสารบริษัท



กรณี 2: ตัวอย่างใช้ผงผำพัฒนาเมนู

โจทย์: เพิ่มทางเลือกส่วนผสมเมนูเครื่องดื่ม
งาน: ทีมสื่ออาหารนำผง Phamwell ไปพัฒนา
เมนู Wolffia Strawberry Latte
ผลลัพธ์: มีตัวอย่างเมนูเผยแพร่ พ.ย. 2569

ส่งออก: อยู่ระหว่างเจรจา/เตรียมข้อมูลผู้ซื้อในต่างประเทศ; ยังไม่ระบุว่ามีการส่งมอบสำเร็จ

ภาพประกอบ: ภาพบรรจุภัณฑ์จริง PDD / ภาพวัตถุดิบจริง; ไม่ใช้โลโก้ลูกค้าโดยไม่มีสิทธิ



กำลังการผลิตและความพร้อมรองรับงาน

Production Capacity & Operational Readiness

ฐานข้อมูล: ฟาร์มสระแก้วและเครือข่ายผลิตผำแห้ง 5 ภูมิภาค

รายการ	ข้อมูลจากบริษัท
กำลังการผลิตรวม	ผำสดฟาร์ม ~1,000–1,300 กก./เดือน ผำแห้งเครือข่ายรวม ~700 กก./เดือน
กำลังที่พร้อมรับงานใหม่	ยังไม่มีข้อมูลยืนยัน ณ วันเสนอ (ตรวจคิวผลิตก่อนรับ PO)
ระยะเวลาจัดทำตัวอย่าง	กำหนดหลังทราบสเปกสินค้า / ปริมาณ / วิธีทดสอบ
ระยะเวลาผลิตหลังยืนยัน PO	ประเมินตาม SKU ปริมาณ และคิวการผลิตจริง
MOQ	ขึ้นกับ SKU/ชนิดบรรจุ • ยังไม่กำหนดขั้นต่ำทั่วไป
ระยะเวลาเพิ่มกำลังผลิต	มีเครือข่ายสนับสนุน; ระยะเวลาอยู่ระหว่างประเมิน

ทรัพยากรและความพร้อม

ต้นน้ำ: ฟาร์ม ~7 ไร่ ใน จ.สระแก้ว
คนทำงาน: ประจำ 2 คน และเสริมตามงาน
เครือข่าย: 5 ภูมิภาค / 650 กก. แห้งต่อเดือน
สินค้าเครื่องดื่มผง: เคยแจ้งศักยภาพ 5,000 กล่อง/เดือน (ต้องยืนยัน SKU)
เงินทุนหมุนเวียน: ประเมินตามคำสั่งซื้อ



เงื่อนไข: ผำสด ผำแห้ง และกล่องเครื่องดื่มเป็นคนละหน่วย; ห้ามรวมเป็นกำลังผลิตเดียวกัน



ระบบ Logistics และการส่งมอบ

Logistics & Delivery Capability

ส่งภายในประเทศตาม PO • ส่งออกประเมินตามกฎตลาดปลายทาง

การจัดเก็บและบรรจุ

สินค้า: ผงไข่ผำ/ไข่ผำอบแห้ง
บรรจุ: ซองฟอยล์ปิดสนิทตามสเปก TDS
จัดเก็บ: TDS ระบุอุณหภูมิต่ำกว่า 25°C
รหัสล็อต: ตรวจจากฉลาก/เอกสารที่เกี่ยวข้อง
Shelf life 12 เดือนสำหรับรายการตาม TDS

การขนส่งและส่งมอบ

ในไทย: นัดส่งมอบตามคำสั่งซื้อ
บรรจุหีบห่อตามขนาดและความเสี่ยงขนส่ง
ติดตามผ่านผู้ประสานงานการขาย/ขนส่ง
อัตราส่งตรงเวลา 12 เดือน: ยังไม่มีข้อมูล
ต่างประเทศ: สรุป Incoterms/เอกสารรายตลาด

ความต่อเนื่องในการส่งมอบ

ฐานวัตถุดิบ: ฟาร์ม + เครือข่าย 5 ภาค
แผนสำรอง: ตรวจ availability กับพันธมิตร
แจ้งข้อจำกัดก่อนยืนยันคำสั่งซื้อ
การเคลม/คืนสินค้า: กำหนดเป็นเงื่อนไข PO
ข้อกำหนดประเทศนำเข้า: ร่วมตรวจกับผู้นำเข้า

ระยะเวลารวมจนผู้ซื้อได้รับสินค้า

ระยะเวลาผลิต

กำหนดหลังผู้ซื้อยืนยัน SKU ปริมาณ และข้อกำหนด

ระยะเวลาขนส่ง

กำหนดตามจังหวัด / ผู้ขนส่ง / ตลาดปลายทาง

เอกสารสนับสนุน: ใบสั่งซื้อ, ภาพสินค้า, TDS, COA ตามล็อต (หากมี) และรายการตรวจข้อกำหนดส่งออก



เงื่อนไขทางการค้าและการบริการ

Commercial Terms & Customer Support

หลักการเจรจาจัดซื้อวัตถุดิบ B2B • ข้อกำหนดรายละเอียดเสนอแยกเป็นใบเสนอราคา

หัวข้อ	เงื่อนไขและความพร้อมของบริษัท
การเสนอราคา	ออกใบเสนอราคาตามชนิดสินค้า / ขนาดบรรจุ / จำนวน / ปลายทาง
ปัจจัยที่มีผลต่อราคา	ล็อตขั้นต่ำ, สเปกคุณภาพ, รายการทดสอบ, ภาชนะบรรจุ และการขนส่ง
ค่าใช้จ่ายเริ่มต้น	ตัวอย่าง/การพัฒนาสูตร/ฉลาก/OEM ประเมินแยกเมื่อมีขอบเขตชัด
การชำระเงินและเครดิต	ตกลงกับคู่ค้าก่อน PO • ยังไม่ยืนยันเงื่อนไขเครดิตทั่วไป
การรับประกันและบริการ	รับข้อร้องเรียนตามล็อตและเอกสารส่งมอบ • ระบุเงื่อนไขในสัญญา
ความลับและสิทธิในผลงาน	สามารถหารือ NDA และสิทธิในสูตร/ฉลากก่อนพัฒนาร่วมกัน

ผู้ประสานงาน

ผู้ติดต่อ: คุณประทีป / บริษัท ภักดีบดินทร์ จำกัด
โทร. 092-392-6423 | phakdeebodin4289@gmail.com

ระยะเวลาตอบกลับ

นัดหมายและแจ้งเวลาตอบกลับเป็นรายกรณี

การแจ้งราคา FOB / ราคาสำหรับผู้ซื้อรายใหม่ทำได้เมื่อได้รับสเปก ปริมาณ และเงื่อนไขจัดส่ง

ข้อเสนอความร่วมมือและขั้นตอนถัดไป

Partnership Proposal & Next Steps

Phamwell พร้อมเริ่มทดลองธุรกิจร่วมกับผู้ซื้อ

“เราพร้อมส่งตัวอย่างวัตถุดิบไข่ผำ
และเอกสารสเปกเพื่อให้ผู้ซื้อทดสอบ
ก่อนร่วมกำหนดปริมาณ ราคา และกำหนดส่งมอบ
ที่เหมาะสมกับห่วงโซ่อุปทานของท่าน”

รูปแบบเริ่มต้น

ส่งตัวอย่าง • ทดลองสูตร • ประเมินสเปก • เจรจา PO

ข้อมูลที่ต้องการจากผู้ซื้อ

ชนิดสินค้า / สเปกทดสอบ / ปริมาณรายเดือน
มาตรฐานตลาดปลายทาง / วันและพื้นที่รับมอบ

ผู้รับผิดชอบและช่องทางติดต่อ

คุณประทีป | 092-392-6423
phakdeebodin4289@gmail.com

