DIPROM
กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม
DEPARTMENT OF INDUSTRIAL PROMOTION

กิจกรรมสร้างเครือข่าย เชื่อมโยงอุตสาหกรรมเพื่อรองรับนิคมฯ SME

SME อาหารและเกษตรแปรรูปจับคู่ธุรกิจกับบริษัทใหญ่
เปิดโอกาสเป็น Supplier เชื่อมธุรกิจ
สู่ซัพพลายเชนระดับสากล



ข้อมูลบริษัทและข้อเสนอหลัก

Company Overview

บริษัท ทองทวี ซัพพลาย จำกัด
พร้อมเสนอ สินค้าซอสในภาชนะบรรจุปิดสนิท ,เครื่องปรุงรส , น้ำพริกสำเร็จรูปชนิดต่าง ๆ

ข้อมูลบริษัท

6/4 ม.7 ต. โคกแย้ อ. หนองแค จ.สระบุรี 18230
ประสบการณ์ดำเนินธุรกิจ 4 ปี

ประเภทธุรกิจ

ผู้ผลิต / รับจ้างผลิต

ลูกค้าและอุตสาหกรรมที่ให้บริการ

กลุ่มอุตสาหกรรม / กลุ่มลูกค้าบริโภคทั่วไป เช่นร้านค้า

ข้อเสนอหลักต่อบริษัทผู้ซื้อ

บริษัท ทองทวี ซัพพลาย จำกัด
เป็นผู้ผลิต , ผู้ให้บริการด้านการผลิตซอสในภาชนะบรรจุปิดสนิท ,เครื่องปรุงรส ,น้ำพริกสำเร็จรูปชนิดต่าง ๆ
สำหรับในกลุ่มอุตสาหกรรม โดยเชี่ยวชาญ ด้านเครื่องปรุงรส และผลิตซอสสำหรับเป็นนำไปวัตถุดิบสำหรับปรุงรส พร้อมรองรับงานอาหารแปรรูป, ร้านอาหาร, HoReCa



ทองทวี ฟู้ดส์



สินค้า บริการ และขอบเขตงาน

Products, Services & Scope of Supply

สิ่งที่ผู้ซื้อสามารถจัดซื้อหรือว่าจ้างจากบริษัทได้



ซอสโคชูจัง/น้ำพริกเกาหลี (โคชูจัง)

สเปกหลัก: พริกป่น ,เต้าเจี้ยวญี่ปุ่น, ฟรุคโตสไซรัป , น้ำตาลทราย , INS 621 , INS 211 ,INS 160c
ขนาด 1 กก. / การใช้งาน : ต็อกบกกี (Ttopokki) , กิมจิมไก่ทอดเกาหลี หรือปรุงรสอาหาร
ขอบเขตงาน: ผลิต
รูปแบบรับงาน: OEM / ร่วมพัฒนา
ข้อกำหนดที่รองรับ : อย. 19-2-01565-6-0015



ซอสปรุงรส สำหรับทำน้ำซุป

สเปกหลัก: น้ำตาลทราย,ผักกาดขาว ,เกลือบริโภคเสริมไอโอดีน ,ซีอิ๊วขาว, ผงปรุงรส , INS 621 , INS 635, INS 150c, INS 415
ขนาด 1 ลิตร / การใช้งาน : ใช้ทำน้ำซุป สุกี้ ชาบู หรือปรุงรสอาหาร
ขอบเขตงาน: ผลิต
รูปแบบรับงาน: OEM / ร่วมพัฒนา
ข้อกำหนดที่รองรับ : อย. 19-2-01565-6-0014



ซอสสไปซี่เกาหลี

สเปกหลัก: น้ำจิ้มพริก (โคชูจัง) , น้ำตาลทราย , ฟรุคโตสไซรัป , ซอสหอยนางรม , น้ำปลา , กระเทียม, ซุปปลาสกัด, มิริน, น้ำส้มสายชู, พริกป่น , แป้งดัดแปร, น้ำมันงา, ยีสต์สกัด, INS 621 , INS 635, INS 415 ,INS211
ขนาด 1 ลิตร / การใช้งาน : ไก่ทอดสไตล์เกาหลี , น้ำจิ้มปิ้งย่าง , ซอสผัด (Stir-fry)
ขอบเขตงาน: ผลิต
รูปแบบรับงาน: OEM / ร่วมพัฒนา
ข้อกำหนดที่รองรับ : กำลังยื่น อย.

ข้อจำกัดของงานที่รับได้

ยังไม่ได้รับการรับรองระบบ GHPs , HACCP หรือระบบสำหรับการส่งออก

ความเหมาะสมกับความต้องการของผู้ซื้อ

Buyer Needs & Proposed Solution



เน้นการรับจ้างผลิต (OEM / ODM Service) และเน้นตอบโจทย์กลุ่มลูกค้า B2B / ร้านอาหาร (Food Service)

ความต้องการของผู้ซื้อ	สิ่งที่ SME เสนอ	ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ
ลดระยะเวลารอสินค้า (Speed to Market / Lead Time)	- บริการผลิตและจัดส่งซอสพร้อมใช้งาน กำหนด Lead Time ภายใน 15-20 วันทำการ - MOQ 100 kg/ล็อต	- ช่วยลดระยะเวลาการเตรียมซอสของลูกค้าได้ - สั่งซื้อตามปริมาณ (MOQ) ต่ำได้
คุณภาพสม่ำเสมอ (Consistency & Compliance)	ตรวจสเปคค่ารสชาติ (pH, Brix, Salt) ทุกล็อต	รสชาติ สี ความเข้มข้น และความปลอดภัยของซอสมีความคงที่ 100% ทุกล็อต
ความต้องการเพิ่มเติม (Customization & Support)	- บริการพัฒนาสูตรเฉพาะ (OEM/ODM Customization) ให้ตรงความต้องการเฉพาะของลูกค้า - ราคา	- ได้สูตรที่เป็นเอกลักษณ์เฉพาะแบรนด์ ตรวจสอบคุณภาพและความปลอดภัยได้จาก Certificate of Analysis (COA) ในทุกงวดการจัดส่ง - สามารถต่อรองราคาได้

ข้อมูลที่ต้องทราบเพิ่มก่อนเสนอราคา

- มี Spec. และ COA
- MOQ 100 kg (Min. 50 kg / Max. 120 kg)
- ขอเลข อย.
- กรุงเทพฯ และปริมณฑล

จุดเด่นและคุณค่าที่แตกต่าง

Competitive Strengths



จุดเด่นที่เกี่ยวข้องกับผู้ซื้อ พร้อมหลักฐานประมาณ 3 ข้อ

01

R&D มืออาชีพที่มีประสบการณ์สูง (Experienced R&D)

หลักฐาน

–

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

สามารถพัฒนา ปรับปรุง สูตรซอสให้ได้รสชาติเฉพาะตัวตามความต้องการของลูกค้าได้รวดเร็ว

02

ยอดสั่งซื้อขั้นต่ำยืดหยุ่น เริ่มต้นได้ง่าย (Low & Flexible MOQ)

หลักฐาน

–

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

รองรับการผลิตล็อตเล็ก ช่วยให้ผู้ซื้อทดลองตลาดได้โดยไม่ต้องแบกรับความเสี่ยงเรื่องสต็อกและงบประมาณ

03

ความยืดหยุ่นสูง ปรับตัวและสื่อสารได้รวดเร็ว (High Agility & Speed to Market)

หลักฐาน

–

ประโยชน์ต่อผู้ซื้อ

มีกระบวนการตัดสินใจและการทำงานที่กระชับ สามารถปรับเปลี่ยนรายละเอียดสูตร บรรจุภัณฑ์ หรือตารางการผลิตตามโจทย์เร่งด่วนของลูกค้าได้ทันที ส่งผลให้ลูกค้านำสินค้าออกสู่ตลาด (Speed to Market) ได้เร็วกว่าคู่แข่ง

ระยะเวลาทำตัวอย่างเพื่อทดสอบ ภาย 7-14 วันทำการ

ระบบควบคุมคุณภาพและมาตรฐาน

Quality Assurance & Standards



การควบคุมคุณภาพ การรับรอง และผลลัพธ์ที่ตรวจสอบได้

การควบคุมคุณภาพ

วัตถุดิบ: ตรวจรับตามสเปก (Specification) ,(COA) ทุกล็อต
ระหว่างผลิต : อุณหภูมิและเวลาในการฆ่าเชื้อด้วยความร้อน (Pasteurization)
ก่อนส่งมอบ: บรรจุภัณฑ์ รอยซีล การแสดงฉลากและ COA
การย้อนกลับ: ใช้ระบบบันทึก ควบคุมตั้งแต่วัตถุดิบถึงสำเร็จรูป
ของเสีย / ข้อร้องเรียน: แจ้งมาตรการแก้ไขแก่ลูกค้าภายใน 3–7 วัน

ผลลัพธ์ด้านคุณภาพ

อัตราของเสีย / คืนสินค้า: กำหนดน้อยกว่า 0.01%
ผลทดสอบ: ผ่านเกณฑ์มาตรฐาน 100%
ผลตรวจประเมินลูกค้า: ยังไม่เคยผ่านการตรวจประเมิน
หลักฐาน: ยังไม่มีรายงาน

มาตรฐานและการรับรอง

มาตรฐาน / ข้อกำหนด	สินค้าหรือกระบวนการที่ครอบคลุม	สถานะ	หลักฐาน
ระบบบริหาร: GMPs (ไทย)	ไม่เข้าข่ายโรงงาน	ได้รับแล้ว	เลขสถานที่ผลิต 19201565
ผลิตภัณฑ์: อาหารแปรรูปบางชนิด , น้ำพริกสำเร็จรูปชนิดต่าง ๆ	ซอสโคชูจัง/น้ำพริกเกาหลี (โคชูจัง) , ซอสปรุงรส สำหรับทำน้ำซุป ,น้ำพริกสำเร็จรูปชนิดต่าง ๆ	ได้รับแล้ว	อย.จังหวัดสระบุรี
ผลทดสอบ: -	-	-	-

ผลงานและประสบการณ์ที่เกี่ยวข้อง

Relevant Track Record



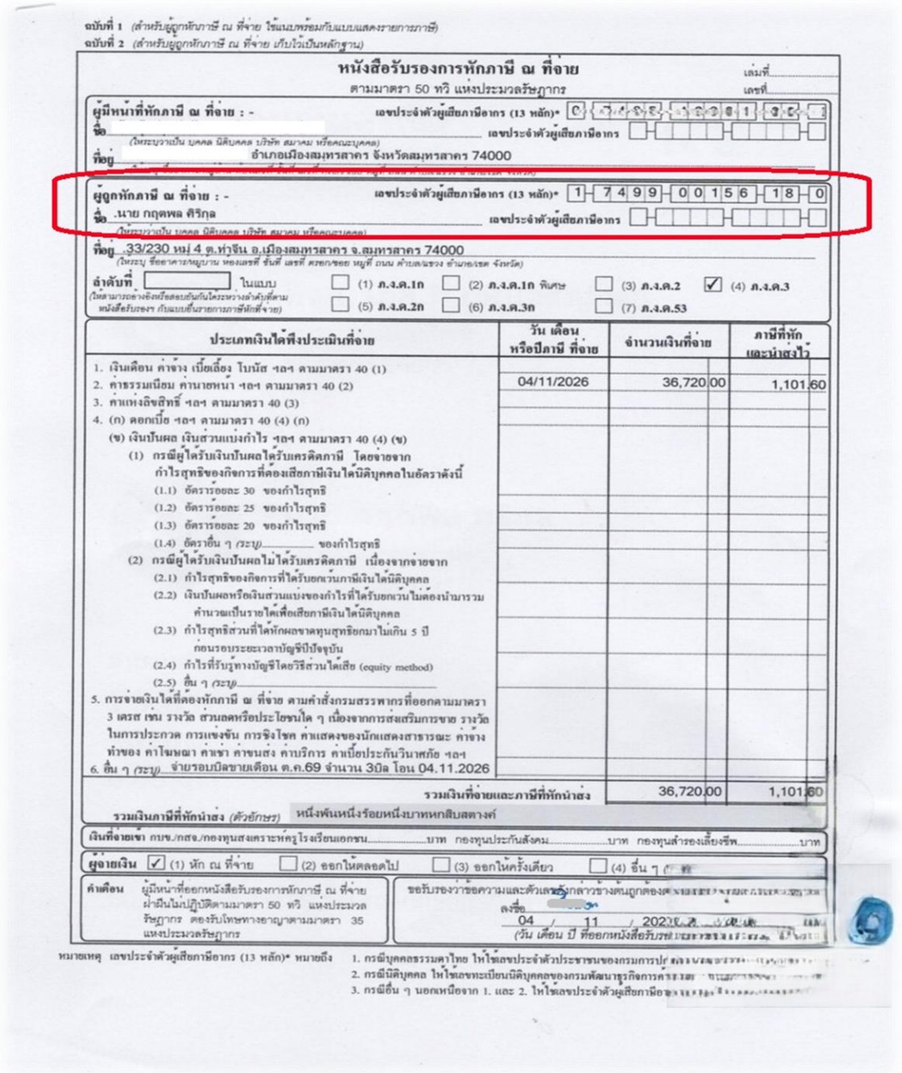
กรณีศึกษาที่ใกล้เคียงกับงานที่เสนอ 1–2 กรณี



[ประเภทลูกค้า / อุตสาหกรรม]

โจทย์ลูกค้า: ต้องการซอสปรุงรส (ไม่ใส่แป้งสาลี)
งานที่ดำเนินการ: ปริมาณ 1,000 kgs ขึ้นไป
ข้อกำหนดที่ทำได้: การควบคุมสารก่อภูมิแพ้
ผลลัพธ์: ส่งมอบตรงเวลา และลูกค้ายืนยันการสั่งซื้อซ้ำต่อเนื่อง
หลักฐาน: ตามเอกสาร

ประสบการณ์ส่งออก: ยังไม่มี



ฉบับที่ 1 (สำหรับผู้ถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย ใช้แนบพร้อมกับแบบแสดงรายการภาษี)
ฉบับที่ 2 (สำหรับผู้ถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย เก็บไว้เป็นหลักฐาน)

หนังสือรับรองการหักภาษี ณ ที่จ่าย
ตามมาตรา 50 ทวิ แห่งประมวลรัษฎากร

ผู้มีหน้าที่หักภาษี ณ ที่จ่าย : -
เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร (13 หลัก)* 0 [illegible]
ชื่อ ... เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร
ที่อยู่ อำเภอเมืองสมุทรสาคร จังหวัดสมุทรสาคร 74000

ผู้ถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย : -
เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร (13 หลัก)* 1 7 4 9 9 0 0 1 5 6 1 8 0
ชื่อ นาย กฤตพล ศิริกุล
ที่อยู่ 33/230 หมู่ 4 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาคร จ.สมุทรสาคร 74000

ลำดับที่ ... ในแบบ ☐ (1) ภ.ง.ด.1ก ☐ (2) ภ.ง.ด.1ก พิเศษ ☐ (3) ภ.ง.ด.2 ☑ (4) ภ.ง.ด.3 ☐ (5) ภ.ง.ด.2ก ☐ (6) ภ.ง.ด.3ก ☐ (7) ภ.ง.ด.53

ประเภทเงินได้พึงประเมินที่จ่าย	วัน เดือน หรือปีภาษี ที่จ่าย	จำนวนเงินที่จ่าย	ภาษีที่หักและนำส่งไว้
1. เงินเดือน ค่าจ้าง เบี้ยเลี้ยง โบนัส ฯลฯ ตามมาตรา 40 (1)			
2. ค่าธรรมเนียม ค่านายหน้า ฯลฯ ตามมาตรา 40 (2)	04/11/2026	36,720.00	1,101.60
3. ค่าแห่งลิขสิทธิ์ ฯลฯ ตามมาตรา 40 (3)			
4. (ก) ดอกเบี้ย ฯลฯ ตามมาตรา 40 (4) (ก)			
(ข) เงินปันผล เงินส่วนแบ่งกำไร ฯลฯ ตามมาตรา 40 (4) (ข)			
(1) กรณีผู้ได้รับเงินปันผลได้รับเครดิตภาษี โดยจ่ายจากกำไรสุทธิของกิจการที่ต้องเสียภาษีเงินได้นิติบุคคลในอัตราดังนี้			
(1.1) อัตราร้อยละ 30 ของกำไรสุทธิ			
(1.2) อัตราร้อยละ 25 ของกำไรสุทธิ			
(1.3) อัตราร้อยละ 20 ของกำไรสุทธิ			
(1.4) อัตราอื่น ๆ (ระบุ)..... ของกำไรสุทธิ			
(2) กรณีผู้ได้รับเงินปันผลไม่ได้รับเครดิตภาษี เนื่องจากจ่ายจาก			
(2.1) กำไรสุทธิของกิจการที่ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล			
(2.2) เงินปันผลหรือเงินส่วนแบ่งของกำไรที่ได้รับยกเว้นไม่ต้องนำมารวมคำนวณเป็นรายได้เพื่อเสียภาษีเงินได้นิติบุคคล			
(2.3) กำไรสุทธิส่วนที่ได้หักผลขาดทุนสุทธิยกมาไม่เกิน 5 ปี ตามรอบระยะเวลาบัญชีปีปัจจุบัน			
(2.4) กำไรที่รับรู้ทางบัญชีโดยวิธีส่วนได้เสีย (equity method)			
(2.5) อื่น ๆ (ระบุ).....			
5. การจ่ายเงินได้ที่ต้องหักภาษี ณ ที่จ่าย ตามคำสั่งกรมสรรพากรที่ออกตามมาตรา 3 เตรส เช่น รางวัล ส่วนลดหรือประโยชน์ใด ๆ เนื่องจากการส่งเสริมการขาย รางวัลในการประกวด การแข่งขัน การชิงโชค ค่าแสดงของนักแสดงสาธารณะ ค่าจ้างทำของ ค่าโฆษณา ค่านำ ค่าขนส่ง ค่าบริการ ค่าเบี้ยประกันวินาศภัย ฯลฯ			
6. อื่น ๆ (ระบุ) จ่ายรอบบิลขายเดือน ต.ค.69 จำนวน 3บิล ใบ 04.11.2026			
รวมเงินที่จ่ายและภาษีที่หักนำส่ง		36,720.00	1,101.60

รวมเงินภาษีที่หักนำส่ง (ตัวอักษร) หนึ่งพันหนึ่งร้อยหนึ่งบาทหกสิบสตางค์

เงินที่จ่ายเข้า กบข./กสจ./กองทุนสงเคราะห์ครูโรงเรียนเอกชน.....บาท กองทุนประกันสังคม.....บาท กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ.....บาท

ผู้จ่ายเงิน ☑ (1) หัก ณ ที่จ่าย ☐ (2) ออกให้ตลอดไป ☐ (3) ออกให้ครั้งเดียว ☐ (4) อื่น ๆ

คำเตือน ผู้มีหน้าที่ออกหนังสือรับรองการหักภาษี ณ ที่จ่าย ฝ่าฝืนไม่ปฏิบัติตามมาตรา 50 ทวิ แห่งประมวลรัษฎากร ต้องรับโทษทางอาญาตามมาตรา 35 แห่งประมวลรัษฎากร

ขอรับรองว่าข้อความและตัวเลขดังกล่าวข้างต้นถูกต้องและเป็นความจริงทุกประการ
ลงชื่อ ...
04 / 11 / 2026
(วัน เดือน ปี ที่ออกหนังสือรับรอง)

หมายเหตุ เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร (13 หลัก)* หมายถึง 1. กรณีบุคคลธรรมดาไทย ให้ใช้เลขประจำตัวประชาชนของกรมการปกครอง 2. กรณีนิติบุคคล ให้ใช้เลขทะเบียนนิติบุคคลของกรมพัฒนาธุรกิจการค้า 3. กรณีอื่น ๆ นอกเหนือจาก 1. และ 2. ให้ใช้เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร

กำลังการผลิตและความพร้อมรองรับงาน

Production Capacity & Operational Readiness



ประเภทสินค้าและเงื่อนไขที่ใช้คำนวณ: [ซอสปรุงรส / ทำงาน 1 กะ / จำนวนวันทำงาน 6 วัน]

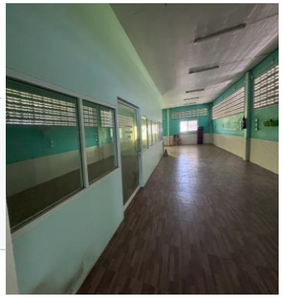
รายการ	ข้อมูล SME
กำลังการผลิตรวม	1,000-2,000 kg (out-source)
กำลังที่พร้อมรับงานใหม่	6,000 kg/ เดือน
ระยะเวลาจัดทำตัวอย่าง	7-14 วันทำการ
ระยะเวลาผลิตหลังยืนยันคำสั่งซื้อ	กำหนดส่งมอบสินค้าภายใน 15-20 วัน หลังจากได้รับใบสั่งซื้อ
ปริมาณสั่งซื้อขั้นต่ำ	MOQ 100 kg (min. 50 – max.120 kg/lot
ระยะเวลาเมื่อเพิ่มกำลังผลิต	15–30 วัน ขึ้นอยู่กับปริมาณยอดสั่งซื้อที่เพิ่มขึ้นและการแจ้งคาดการณ์ล่วงหน้า (Forecast)

ทรัพยากรและความพร้อม

โรงงาน / เครื่องจักร: หม้อ Pasteurization
บุคลากร / ทักษะ: มีทีม R&D ประสบการณ์สูง
ปริมาณงานใช้อยู่: 1,000 kg/เดือน
แผนเพิ่มกำลัง: เพิ่มกำลังผลิต 50–100%
วัตถุดิบ / ผู้รับจ้างช่วง: มีทะเบียนซัพพลายเออร์
เงินทุนหมุนเวียน: บริหารจัดการตามขนาดโครงการ (Project-based) หรือ พร้อมขยายวงเงินรองรับ







หน่วย : ตัน/เดือน และ กิโลกรัม/ล็อต | ประเภทสินค้า: ซอสในภาชนะบรรจุที่ปิดสนิท และเครื่องปรุงรสสำเร็จรูปบรรจุภาชนะปิดสนิท | เงื่อนไขกำลังผลิต: กำลังการผลิตรวม 1 ตัน/เดือน (มี Capacity สำรอง 50%) รองรับ MOQ เริ่มต้นทดลองตลาด 50 kg/ล็อต พร้อมขยายกำลังผลิตได้ถึง 6 ตัน/เดือน ภายในระยะเวลา 15–30 วัน"

ระบบ Logistics และการส่งมอบ



Logistics & Delivery Capability

พื้นที่ / ประเทศที่รองรับ: รองรับครอบคลุมทั่วประเทศไทย (Domestic Coverages)

การจัดเก็บและบรรจุ

พื้นที่ / สต็อก: คลังสินค้า
บรรจุภัณฑ์: บรรจุภัณฑ์ Food Grade
อุณหภูมิ / เงื่อนไขพิเศษ: สินค้าจัดเก็บที่อุณหภูมิห้อง25–30°C หรือตามชนิดสินค้า
ฉลาก / ล็อต / เอกสาร: เลขสารบบ อย. วันผลิต (MFG) วันหมดอายุ (EXP) และ Lot Number พร้อมแนบเอกสาร COA และใบส่งสินค้า

การขนส่งและส่งมอบ

วิธีขนส่ง / ผู้ให้บริการ: รถขนส่งควบคุมอุณหภูมิผ่านผู้ให้บริการโลจิสติกส์
พื้นที่ / ความถี่จัดส่ง: จัดส่งตรงถึงคลังสินค้า (DC) หรือตามตกลง
การติดตามสถานะ: ระบบ GPS ติดรถขนส่ง
ส่งมอบตรงเวลา: 100% (ปี 2568 - ปัจจุบัน)

ความต่อเนื่องในการส่งมอบ

แผนสำรอง:
วัตถุดิบ : รายชื่อ Approved Supplier สำรองอย่างน้อย 2 รายต่อวัตถุดิบ
เครื่องจักร : แผนบำรุงรักษา (PM)
ขนส่ง : สัญญาว่าจ้างผู้ให้บริการขนส่งสำรอง
แจ้งปัญหา / ประสานงาน: Email -โทรศัพท์ ประสานงานตอบกลับและร่วมแก้ไขปัญหาคืนสินค้า / เคลม: ออกใบรับคืนหรือจัดส่งสินค้าใหม่ทดแทนให้ทันทีภายใน 3-7 วันทำการ
เงื่อนไขส่งมอบ: จัดทำเอกสารส่งออกครบถ้วน (COA)

ระยะเวลารวมจนผู้ซื้อได้รับสินค้า

ระยะเวลาผลิต

ภายใน 15-20 วันทำการ

ระยะเวลาขนส่ง

7-14 วันทำการ กรุงเทพฯและปริมณฑล

เงื่อนไขทางการค้าและการบริการ



Commercial Terms & Customer Support

กรอบเบื้องต้นสำหรับเริ่มเจรจาและจัดทำข้อเสนอ

หัวข้อ	เงื่อนไข / ข้อมูล SME
การเสนอราคา	สเปกผลิตภัณฑ์ (สูตร/เกรดวัตถุดิบ), ชนิดและขนาดบรรจุภัณฑ์, ปริมาณการสั่งซื้อต่อล็อต และสถานที่จัดส่ง จัดทำและส่งใบเสนอราคา (Quotation) ให้ลูกค้าพิจารณาภายใน 3 วันทำการหลังได้รับข้อมูลครบถ้วน
ปัจจัยที่มีผลต่อราคา	ปริมาณการสั่งซื้อต่อล็อต/ ความถี่ /สเปก / บรรจุภัณฑ์ เช่น ซอง Gallon, ขวด, ถุง Bulk) และรูปแบบสติ๊กเกอร์/ฉลากพิมพ์
ค่าใช้จ่ายเริ่มต้น	พัฒนาร่วมไม่คิดค่าใช้จ่ายการทำตัวอย่าง / แม่พิมพ์ ตามจริงจากผู้ผลิตบรรจุภัณฑ์ (กรณีใช้บรรจุภัณฑ์รูปทรงพิเศษ หรือฉลากพิมพ์เฉพาะ)/ การพัฒนาปรับแต่งสูตรให้ตรงโจทย์
การชำระเงินและเครดิต	ล็อตแรก / ลูกค้าใหม่: มัดจำ 50% ก่อนเริ่มการผลิต และชำระส่วนที่เหลือ 50% ก่อนจัดส่ง หากซื้อขายมากกว่า 12 เดือนหรือลูกค้าประจำ : รองรับเครดิตเทอม (Credit Term) 15 วันหรือตามตกลง
การรับประกันและบริการ	ขอบเขต : สินค้าตรงตามสเปกและเอกสาร COA ทุกล็อต ระยะเวลา : รับประกันอายุการเก็บรักษา (Shelf Life) ตามสเปกสินค้า (12–18 เดือน ในภาชนะปิดสนิท) บริการหลังส่งมอบ : ฝ่ายบริการลูกค้าคอยให้คำปรึกษา และรับประกันเปลี่ยนคืนสินค้าใหม่ทันทีหากพบปัญหา
ความลับและสิทธิในผลงาน	ยินดีลงนามในข้อตกลงไม่เปิดเผยข้อมูล (Non-Disclosure Agreement – NDA) ก่อนเริ่มพัฒนาสูตรหรือเริ่มโครงการผลิต

ผู้ประสานงาน

นายกฤตพล ศิริกุล/ ตำแหน่ง ผู้จัดการฝ่ายผลิต /
โทรศัพท์ 061-982-5428/ อีเมล tongtawe45@gmail.com

ระยะเวลาตอบกลับ

1-3 วันทำการ

หากสเปกยังไม่ครบ: “เสนอราคาหลังได้รับข้อกำหนดและปริมาณสั่งซื้อ”

ข้อเสนอความร่วมมือและขั้นตอนถัดไป

Partnership Proposal & Next Steps

เริ่มต้นความร่วมมือกับ บริษัทผู้ซื้อ / Big Brother

บริษัทมีความพร้อมในการบูรณาการร่วมกับ บริษัทผู้ซื้อ / Big Brother โดยเริ่มตั้งแต่ขั้นตอนการประชุมหารือร่วมเพื่อทบทวนสเปคผลิตภัณฑ์ (Alignment Meeting), การส่งมอบตัวอย่างทดลอง (Sample Trial) ภายใน 7–14 วัน, การขึ้นทะเบียนสูตรและตรวจสอบคุณภาพตาม ตลอดจนการวางแผนการผลิตล็อตทดลองเชิงพาณิชย์ตามเงื่อนไข MOQ ยืดหยุ่น เพื่อขับเคลื่อนโปรเจคให้สามารถออกสู่ตลาดได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพสูงสุด"



รูปแบบเริ่มต้น

[ส่งตัวอย่าง / ทดลองผลิต / ทดลองบริการ / รับตรวจประเมิน]

ข้อมูลที่ต้องการจากผู้ซื้อ

[สเปก / ปริมาณ / กำหนดส่ง / ข้อกำหนดอื่น]

ผู้รับผิดชอบและช่องทางติดต่อ

นายกฤตพล ศิริกุล/ ตำแหน่ง ผู้จัดการฝ่ายผลิต /
โทรศัพท์ 061-982-5428/ อีเมล tongtawe45@gmail.com

ทองทวีฟู้ดส์